

**SPDEI**

### ÉDITO



#### STRATEGIE 2016-2017 : LE SPDEI EN ORDRE DE MARCHÉ

Le SPDEI a tenu son séminaire annuel au domaine de REBETZ le 7 juillet dernier. Ce séminaire a notamment été l'opportunité d'**affiner le plan stratégique du syndicat sur les deux années à venir.**

Le Séminaire de l'an passé avait en effet permis de fixer les 3 grands axes de travail :

- métiers du distributeur et stratégie de promotion ;
- différenciation des adhérents du SPDEI (label...) ;
- rencontres clients et fournisseurs.

Le 1<sup>er</sup> axe relatif aux métiers des distributeurs a été présenté et fait l'objet de **riches discussions** ayant permis :

1. de définir les différents métiers ;
2. de valider les profils des distributeurs ;
3. de positionner la distribution dans la chaîne de valeur de la filière.

Le plan d'action en découlant a également été élaboré afin de garantir sa mise en œuvre d'ici la fin de l'année.

Les deux autres axes de travail seront quand à eux adressés durant l'année 2017. **La montée en puissance du syndicat est en marche grâce à la mobilisation de ses membres** que je remercie pour leur disponibilité et leurs apports. Plus que jamais, le SPDEI se veut un acteur clé de la filière.



Pascal FERNANDEZ  
Président



[ÉDITO](#)



[ADHÉRENTS](#)



[CHIFFRES CLÉS](#)



[STATISTIQUES](#)



[SPDEI - FIEEC  
VIE DES ENTREPRISES](#)



[PAROLE  
AUX ADHÉRENTS](#)

### AGENDA



21/10/16

CONSEIL

D'ADMINISTRATION



01/12/16

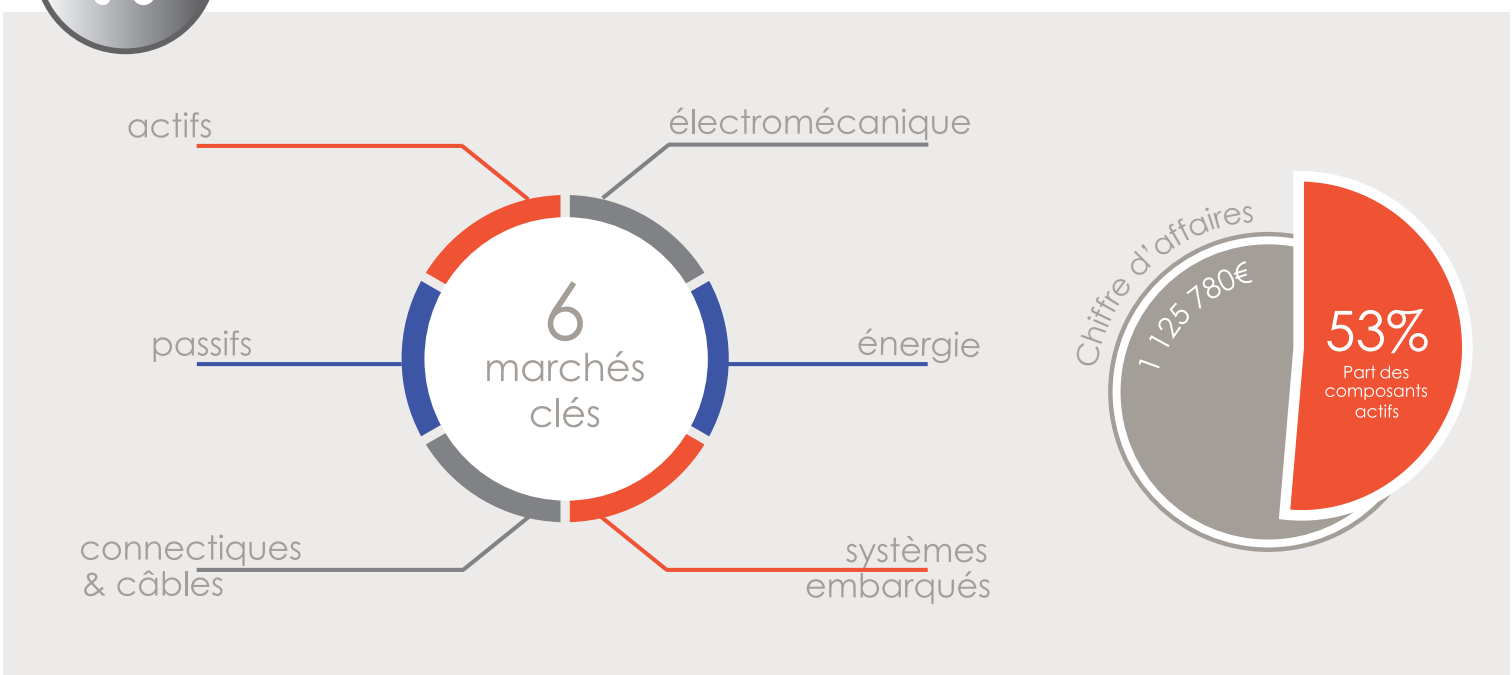
21<sup>ÈMES</sup> TROPHÉES  
DU SPDEI



## 22 ADHÉRENTS



## CHIFFRES CLÉS



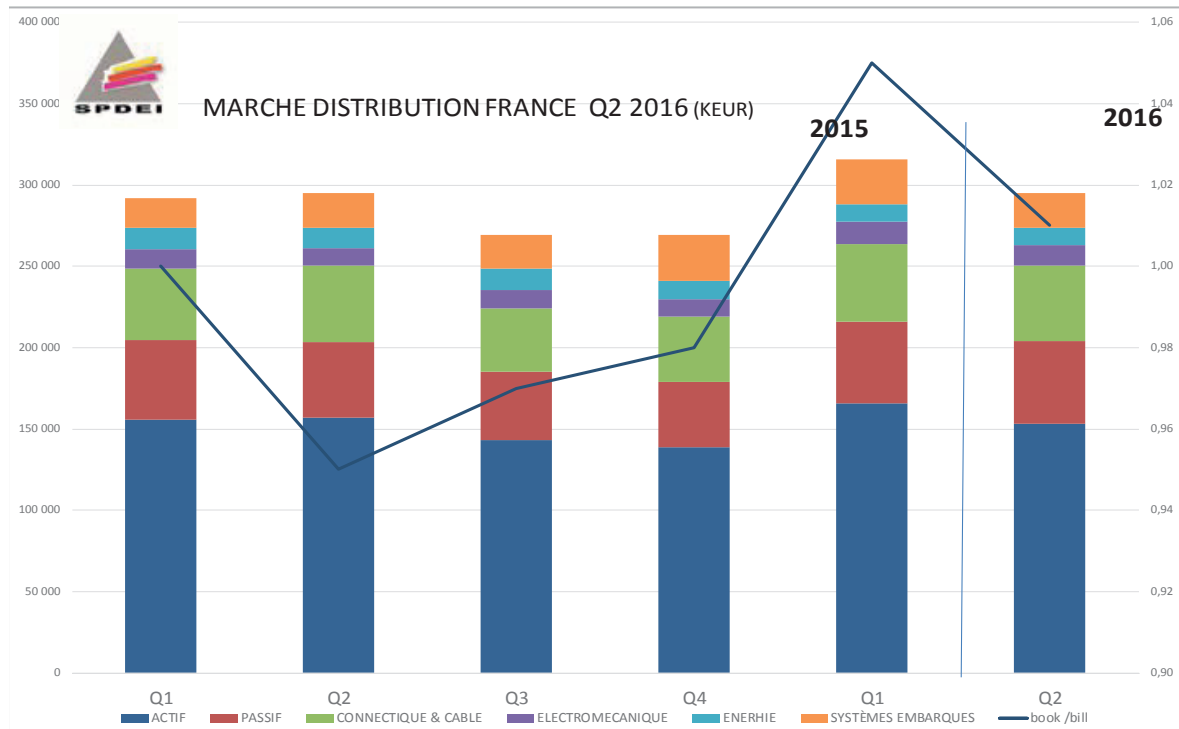
## STATISTIQUES



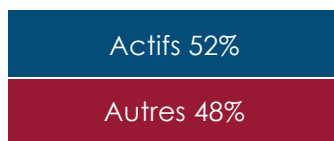
Le deuxième trimestre de l'année 2016 marque **un repli en comparaison à la bonne dynamique du premier trimestre**. Plusieurs catégories sont ainsi concernées : actifs, connectiques et câbles, électromécaniques et systèmes embarqués. A noter la **stabilité des catégories passifs et énergie**.

Il sera important d'être particulièrement attentif aux évolutions de Q3 dans la mesure où elles pourraient confirmer le coup de frein de l'activité générale ou au contraire retrouver l'élan de Q1.

Nous rappelons que les chiffres indiqués reflètent le marché total distribution et vont donc au-delà du périmètre des adhérents.



Facturé hors de France  
Q2 2016 : 10%



K EUROS

FACTURATION

	Q2 2016	vs Q1	vs Q2 2016
<b>ACTIF</b>	153 518	93%	98%
<b>PASSIF</b>	50 274	100%	109%
<b>CONNECTIQUES &amp; CABLES</b>	46 369	98%	98%
<b>ELECTROMECHANIQUE</b>	12 653	89%	116%
<b>SOUS TOTAL</b>	262 815	95%	101%
<b>ENERGIE</b>	10 902	101%	89%
<b>SYSTEMES EMBARQUES</b>	21 434	78%	100%
<b>TOTAL</b>	<b>295 151</b>	<b>93%</b>	<b>101%</b>

Pour plus d'informations sur les résultats statistiques Q2 2016, [cliquer ICI](#)





ÉDITO

ADHÉRENTS

CHIFFRES CLÉS

STATISTIQUES

SPDEI - FIEEC  
VIE DES ENTREPRISESPAROLE  
AUX ADHÉRENTS

## LES ACTIONS DU SPDEI

### LES 21<sup>ÈMES</sup> TROPHÉES SE PRÉPARENT...

Événement phare du syndicat, **les Trophées du SPDEI constituent le point de rencontre entre l'ensemble de la chaîne de valeur de l'électronique**. Afin d'en garantir le succès, son organisation début très tôt chaque année.

Alors qu'il se tiendra **le 1<sup>er</sup> décembre prochain à l'Automobile Club de France (Paris)**, la liste des invités a été mise à jour, le save the date a été envoyé et le contenu a été fixé (animation, choix du trophée...).

L'implication de tous sera la meilleure garantie de la réussite de cette 21<sup>ème</sup> rencontre !

### LE SPDEI PREND POSITION !

Le SPDEI a porté la voix de ses adhérents sur **deux sujets majeurs** :

- la mise en œuvre de **délais de paiement** dérogatoires pour le grand export, dont la suppression a été obtenu à ce stade ;
- l'interprétation de l'exemption des **kits d'évaluation (EVMs)** sous LVD, EMCD et RED dans les documents d'orientation en collaboration avec ACSEIL, le FBDI et ASSODEL.

## LES ACTUALITÉS DE LA FIEEC

### LA NUMÉRISATION DE L'INDUSTRIE AU CŒUR DU PARTENARIAT FRANCO-ALLEMAND.

La FIEEC a tenu le 6 juillet dernier son Assemblée générale. Cette dernière a été suivie d'une **conférence franco-allemande (co-organisée avec son homologue allemand, le ZVEI) sur la numérisation de l'industrie**.

En présence des pouvoirs publics de la France et de l'Allemagne, la Conférence a mis en lumière le rôle structurant de notre profession et ses nombreux apports au service de la régénération de l'industrie.

### UN NOUVEAU RÈGLEMENT EUROPÉEN SUR LES DONNÉES PERSONNELLES

La parution du **nouveau règlement européen sur les données personnelles** représente un point clé pour les acteurs de la profession qui ont maintenant deux ans pour s'y conformer.

Le règlement renforce en effet les droits des consommateurs et les devoirs des entreprises.

Afin de garantir sa bonne mise en œuvre, la FIEEC a élaboré **un guide** présentant les mesures du règlement et participe activement aux travaux préparatoires avec la CNIL.

[Télécharger le Guide pratique - Juin 2016](#)

## VIE DES ENTREPRISES

### PÉNIBILITÉ : L'INQUIÉTUDE LAISSE PLACE À LA COLÈRE

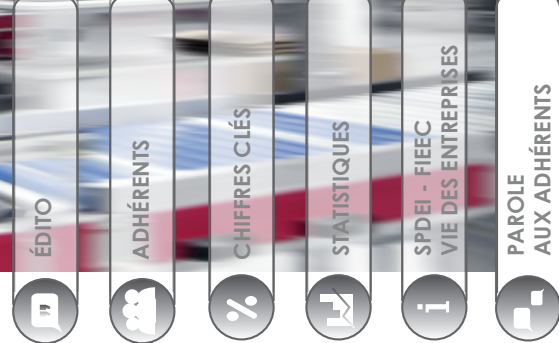
Les 6 nouveaux critères liés à la **pénibilité** doivent s'appliquer depuis le 1<sup>er</sup> juillet. Mais ces critères suscitent la colère des Fédérations en raison de leur complexité : prise en compte du bruit, des températures extrêmes, de la manutention manuelle de charges lourdes...

Le Gouvernement demeure sourd aux demandes du monde professionnel et à tout report d'un an. Toutefois, tous les candidats de la droite et du centre promettent de **supprimer cette mesure dès 2017 en cas d'accession à la présidence de la République**.

### LA DÉCLINAISON DU PACTE DE RESPONSABILITÉ SE POURSUIT

Le Président François HOLLANDE a annoncé le 30 juin dernier les mesures suivantes quant à la mise en œuvre du **3<sup>ème</sup> volet du pacte de responsabilité** (loi de finances 2017) :

- abrogation de la C3S;
- baisse d'un point du taux de l'IS;
- passage de 6 % à 7,5 % de la masse salariale éligible concernant le taux d'application du CICE, soit une nouvelle enveloppe d'allègements de cotisations sociales de 5 Mrds d'euros .



acal | bfi

## VINCENT COURTY ACAL BFI FRANCE

POUVEZ-VOUS DÉCRIRE BRIÈVEMENT VOTRE ENTREPRISE ET VOTRE ACTIVITÉ ?

Acal Bfi, fusion de Bfi Optilas et d'Acal, est le **pôle distribution spécialisée du groupe Acal** (350 M€ dont 65% pour le pôle distribution). Nos domaines de compétence couvrent, depuis 40 ans en France, **l'électronique** (composants RF, modules télécoms, semi-conducteurs, capteurs, connectique, énergie...), **la photonique** (lasers, optiques, mesure,..) ainsi que les **métaux et matériaux spéciaux**.

En France, nous réalisons **plus de 30 M€ de CA avec 65 personnes**. Chaque département possède une **équipe d'experts** dédiés par ligne de produit et technologie afin de donner les meilleurs conseils à nos clients. **Nous intervenons dès la phase de conception jusqu'à la production**.

Nous proposons de nombreux services tels que logistique et stock, aide au design, gestion de projets, maintenance et étalonnage, gestion de fins de vie, etc.

COMMENT ANALYSEZ-VOUS LA SITUATION ÉCONOMIQUE DU SECTEUR ?

**L'activité globale a été satisfaisante en 2015**, avec une croissance proche de 5% à périmètre fournisseurs constant, hors affaires exceptionnelles. Pour 2016, nous prévoyons une croissance supérieure à 2015, ce qui reste un challenge compte tenu de l'économie ambiante.

**Acal Bfi est présent sur de nombreux marchés : défense et aéronautique, automobile, médical, M2M, recherche, sécurité, ...** ce qui permet d'absorber les chocs liés aux cycles de certains marchés. La visibilité de nos clients est en général à trois mois, mais celle-ci est souvent réduite dans des domaines très fluctuants tels que l'IoT. **Ce marché est très actif via les start-up, mais aussi volatil, risqué et souvent avec une production sous-traitée en Asie.**

**Une difficulté à laquelle nous pouvons être confrontés est la consolidation des acteurs parmi les grands fabricants mondiaux de composants**, que nous observons particulièrement en ce moment. Ces fusions et acquisitions amènent parfois à des décisions de changement de canaux de distribution, qui peuvent se faire à notre avantage ou à notre détriment.

QU'EST-CE QUI MOTIVE VOTRE ADHÉSION AU SPDEI ?

**L'adhésion au SPDEI est pour nous une évidence** : nous faisons partie d'une famille professionnelle composée d'acteurs de tailles moyenne à petite, et encore assez peu visible dans le monde de l'industrie, alors que notre rôle est crucial dans la chaîne de valeur. **Il est important de nous unir afin de partager nos problématiques, nos statistiques pour mesurer nos évolutions et nos performances, de défendre notre profession et de communiquer sur nos valeurs communes auprès de la filière.**

**Notre affiliation à la FIEEC est une excellente chose**, car elle nous permet de prendre part aux réflexions et actions de cette grande fédération, et d'y accroître notre visibilité.

## PARTENAIRES



Membre de la FIEEC  
[www.fieec.fr](http://www.fieec.fr)



Membre fondateur d'IDEA  
[www.ideaelectronics.com](http://www.ideaelectronics.com)



Membre fondateur  
de l'APIE



Membre du Club Rodin  
[www.clubrodin.fr](http://www.clubrodin.fr)

## MEMBRES DU BUREAU

### PRÉSIDENT

Pascal FERNANDEZ

### VICE PRÉSIDENTS

François KUREK  
& Alain GORREC

### TRÉSORIÈRE

Catherine FRIBOULET

### DÉLÉGUÉ GÉNÉRAL

01 45 05 70 86  
[gilles.rouviere@spdei.fr](mailto:gilles.rouviere@spdei.fr)